



Unsere Ambition:

Talente und Aufgaben
zusammenzuführen.

Der Vertrag,
Noah Wunsch, 2012

Gebietsverkaufsleiter Implantate (m/w)

Regensburg – Treuchtlingen – Eichstätt – Neustadt a.d. Donau

Unser Klient, ein Unternehmen der Dentaltechnik, gehört mit seinem umfassenden Produktportfolio zu den weltweit größten Anbietern von Dentalprodukten und -technologien. Im exklusiven Auftrag unseres Klienten suchen wir nun einen kommunikationsstarken, engagierten, unternehmerisch denkenden **Gebietsverkaufsleiter Implantate (m/w)** als Vertriebsprofi für die **Region Regensburg/Eichstätt/Neustadt a.d. Donau/Treuchtlingen**. In dieser herausfordernden Aufgabe in einem attraktiven Marktumfeld und erstklassigen Produkten bietet sich Ihnen die Chance, durch Aufbau und Pflege vertrauensvoller Beziehungen zu einer anspruchsvollen Kundengruppe, zum langfristigen Erfolg des Unternehmens beizutragen.

Ihre Hauptaufgaben, u.a.

- Fachgerechte Betreuung und Beratung von niedergelassenen Zahnärzten, Fachkliniken sowie Dentallabors im Verkaufsgebiet
- Verkauf der Implantatsysteme bei Kunden im Verkaufsgebiet
- Eigenverantwortliche Durchführung von Weiterbildungsveranstaltungen und Seminaren der Kunden mit dem Ziel, gemeinsam den Absatz zu forcieren
- Implementierung von Unternehmens-Aktionen und Unterstützung der Kunden bei Produktpräsentationen sowie weiteren marktspezifischen Veranstaltungen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Fachmessen

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene Ausbildung zum Zahntechniker, Zahnmedizinischen Fachangestellten oder eine vergleichbare, z.B. auch kaufmännische Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung und Erfolg im Vertrieb erklärungsbedürftiger dentaler oder medizintechnischer Produkte.
- Hohe kommunikative Kompetenz und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Aktiver Zuhörer und Freude am Umgang mit Kunden
- Eigenverantwortliche, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise; Teamplayer
- Bereitschaft zur intensiven Reisetätigkeit sowie jährlich einige Samstagseinsätzen auf Messen
- Gute Englischkenntnisse (aufgrund des internationalen Umfeldes)

Bei Interesse an dieser interessanten Aufgabe steht Ihnen unser Berater, Herr Joachim Kerger, gerne unter +49 89-20 70 42 250 für einen ersten persönlichen Austausch zur Verfügung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit senden Sie bitte ausschließlich per Email an: talents@executivecircle.de. Wir sichern Ihnen Vertraulichkeit, Diskretion und Chancengleichheit zu und freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme sowie das persönliche Gespräch mit Ihnen.

ExecutiveCircle

We link talents with opportunities.

ExecutiveCircle GmbH Personalberatung

Konrad-Zuse-Platz 8 | D-81829 München
+49 89-20 70 42 250 | mail@executivecircle.de
www.ec-healthcare.com | www.executivecircle.de